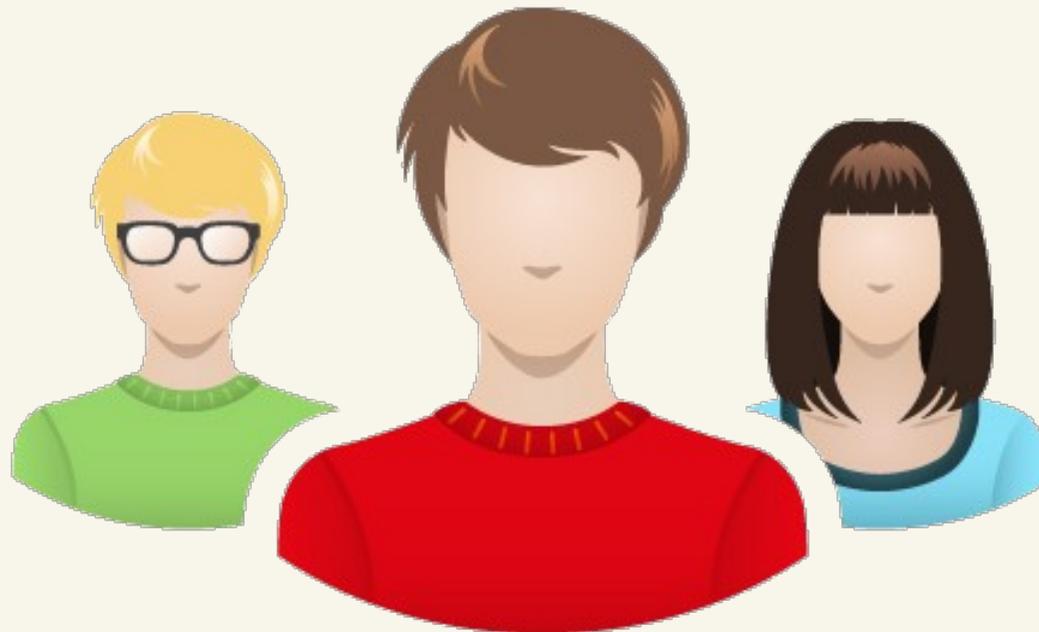


L'ÉQUIPE S'ÉTOFFE

openflyers a recruté au début de l'été 2 nouveaux « web développeurs ». Nous multiplions ainsi tout simplement notre effectif « web développeurs » par 3.

Cette croissance s'insère dans une volonté ambitieuse d'accroître massivement les fonctionnalités proposées par la solution OpenFlyers afin de répondre aux besoins de nouveaux métiers. C'est aussi une nécessité pour faire face à la demande des développements notamment au travers de notre formule originale du « bonus développement », inclus dans nos abonnements, qui permet aux clients d'arbitrer eux-mêmes la priorisation dans leurs attentes en terme de développement.

Cela va également permettre de gérer en parallèle plusieurs développements d'importance tout en assurant la maintenance et le support de la solution **openflyers**.



ATTENTION : LE 1^{ER} JANVIER TOMBE LE MÊME JOUR POUR TOUT LE MONDE ;-)

Derrière cette lapalissade, nous tenons à vous alerter sur le fait qu'il ne faut pas attendre le dernier moment (c'est à dire le mois de décembre), pour préparer le basculement de la saisie des vols sur **openflyers** pour l'exercice 2013.

Cette année, la rentrée s'est, d'ores et déjà, annoncée particulièrement chargée : vous êtes nombreux à nous avoir demandé le paramétrage de votre plateforme **openflyers** pour être prêt à basculer la saisie des vols et la facturation des comptes clients sur **openflyers** au 1^{er} janvier 2013.

Pour que le basculement se passe dans la joie et la bonne humeur pour tout le monde, il ne faut pas négliger certains délais incompressibles :

- Prendre le temps de répondre à notre questionnaire paramétrage. C'est notamment l'occasion pour vous de remettre à plat les règles qui régissent vos relations commerciales ou votre règlement intérieur. En effet, la souplesse d'openflyers permet d'envisager des règles de gestion innovantes qui ne pouvaient être mises en œuvre sans notre solution.
- De notre côté, au retour du questionnaire, nous nous engageons à effectuer le paramétrage sous 15 jours (hors vacances de Noël).
- Ensuite, il faut compter une période de validation par vos soins

Aussi, si vous souhaitez profiter du changement d'exercice comptable pour migrer la gestion de votre activité vers openflyers, n'attendez pas le mois de décembre.



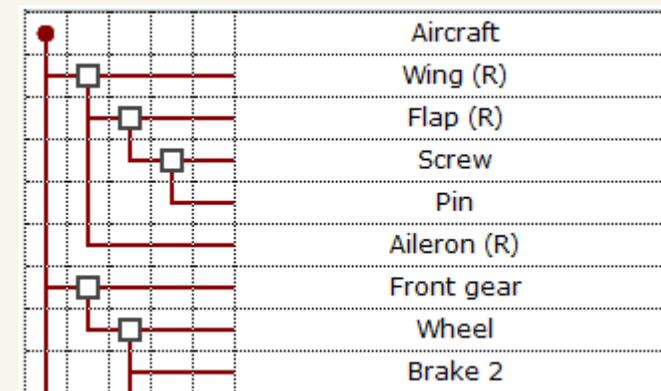
DEVELOPPEMENTS EN COURS

Deux chantiers majeurs sont en cours depuis plusieurs mois et devraient aboutir fin 2012 pour le suivi de la navigabilité et au 1^{er} semestre 2013 pour le second.

Suivi de la navigabilité

Nous poursuivons le développement du suivi de la navigabilité qui sera mis en place sur les plateformes **openFlyers 3.0alpha**.

Une première version alpha était prévue pour le mois de juin. Le développement a pris du retard car nous souhaitons mettre à disposition un CARDEX novateur notamment au travers d'une interface utilisateur puissante en privilégiant l'utilisation de la souris pour piloter l'ensemble des fonctionnalités.



Nouvelle IHM (Interface Homme Machine)

Nous avons débuté en juillet le développement d'une nouvelle interface graphique. Les objectifs visés sont les suivants :

- Disposer d'une interface adaptée à l'utilisation des écrans tactiles
- Redéfinir le design de l'application **openFlyers** pour le rendre plus attrayant tout en recherchant une signature graphique originale faisant ressortir les atouts de l'application
- Permettre une plus grande personnalisation de l'interface par les utilisateurs
- Améliorer l'interactivité pour permettre le développement de nouvelles fonctionnalités



DERNIÈRES ÉVOLUTIONS 1/4

Requêtes d'export

De nouvelles requêtes d'export ont été réalisées à la demande des clients, dont notamment une requête faisant ressortir les paiements par type sur un exercice donné

Ramollissement des exports comptables et comptabilité analytique

Un important travail concernant les exports comptables a été réalisé. Le résultat de ce travail permet deux choses :

- Réaliser des exports personnalisés pour chaque plateforme openflyers. Cela permet entre autre choses d'avoir une totale liberté comme par exemple pour définir le nom des journaux (exemple : VT ou VE pour le journal des ventes)
- Incorporer des codes analytiques qui peuvent être définis dans le gestionnaire des budgets d'openflyers. Cela permet ainsi d'avoir une ventilation analytique des écritures dans le logiciel de comptabilité utilisé.

C'est ainsi, que grâce à ces 2 nouveautés nous avons réalisés de nouveaux formats d'exports de comptabilités :

Export au format Sage Coala avec inclusion des codes analytiques, export au format Quadratus et Export au format Ciel Rimport.

Autorisations d'encaissement par type de compte

Il est désormais possible d'autoriser les encaissements clients selon les types de comptes. Cela permet notamment de rendre « étanche » des comptes dont les soldes permettent de bénéficier de tarifs préférentiels. Ainsi, un type de compte « remise de 5% sur les heures de vols » permettra à son propriétaire de bénéficier de 5% de remise sur les heures de vols. Cependant, il ne faut pas qu'il puisse créditer librement son compte. C'est là que l'**autorisation d'encaissement par type de compte** intervient.

Nom	
Ciel Rimport	Exporter
Ciel Ximport	Exporter
Csv	Exporter
Ebp	Exporter
Ebp2010	Exporter
Sage	Exporter
SageCoala	Exporter
XML	Exporter

DERNIÈRES ÉVOLUTIONS 2/4

Les variables tarifs ont des cousins

openflyers disposait de la notion de variable-tarif qui permettait de renseigner simplement une grille tarifaire et surtout de faire évoluer cette grille tarifaire par anticipation en définissant une date de mise en application des tarifs. Cette fonctionnalité originale permettait de conserver un historique des tarifs et ainsi de pouvoir reprendre des saisies d'activités (saisies d'heures de vols par exemple) à tout moment tout en conservant le tarif applicable à la date de la réalisation de l'activité.

Désormais, cette notion de variable-tarif s'élargit à la notion plus globale de variable-temporelle : on conserve le principe de date d'application des variables-tarifs mais on en permet un usage étendu à d'autres besoins que la comptabilité.

C'est ainsi que nous avons mis en œuvre une solution originale de diffusion de codes de cadenas pour une structure cliente dont les valeurs changent toutes les semaines :

- l'administrateur de la structure programme à l'avance les codes cadenas dans l'interface back-office d'openflyers
- les utilisateurs prennent connaissance du code du cadenas qui les concerne uniquement au travers des réservations qu'ils effectuent. Il s'affiche dans le « popup » des réservations (petit rectangle qui apparaît en survolant une réservation avec le pointeur de la souris).



Actualisation des variables

- Afficher les valeurs de variables qui ne sont plus en vigueur

Nom	Intitulé	Valeur	Date de début	Actions
\$RESOURCE2	Cadenas pour Goélette	573	05-11-2012 00:00	 
\$RESOURCE2	Cadenas pour Goélette	974	29-10-2012 00:00	 
\$RESOURCE2	Cadenas pour Goélette	368	22-10-2012 00:00	 
\$RESOURCE2	Cadenas pour Goélette	751	15-10-2012 00:00	 
\$RESOURCE2	Cadenas pour Goélette	472	08-10-2012 00:00	 

DERNIÈRES ÉVOLUTIONS 3/4

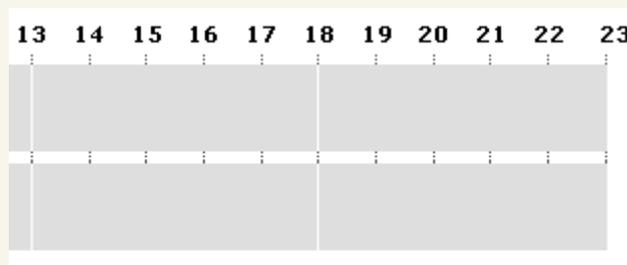
Les variables tarifs font des petits

Toujours à propos des variables-tarifs, nous avons créé également la notion de variables-formules. Ainsi dans les formules de tarification, il est désormais possible de définir des variables-formules qui prennent comme valeur le résultat de la formule. L'intérêt est de pouvoir créer de nouvelles formules basées sur le résultat d'une formule précédente. Ce concept trouve son utilité notamment pour calculer la TVA.

Reduction CE Hughes 300	@H1*\$ReductionComiteEntreprise 	@CEH1
Coque nue HU300	(\$soloHugues300-\$coqueNueHugues300)*DURATION/600 	@CNH1
TVA standard	(@A1+@CPA1+@DCT+@DC+@H1+@CPH1+@CNA1- @CEA1-@CEH1-@CYA1)*\$TVAsstandard/100 	

Le planning autrement qu'avec des quart d'heures

Jusqu'à présent le planning de réservation ne pouvait exister que sous la forme de bloc de quinze minutes. Désormais, il est possible de définir des périodes de disponibles autrement que de 15 minutes en 15 minutes.



DERNIÈRES ÉVOLUTIONS 4/4

Réservation multi-ressources

Jusqu'à présent un « utilisateur », c'est à dire une « entité physique ou morale », ne pouvait réserver qu'une ressource et une seule sur une période donnée : il était interdit d'avoir des réservations qui se chevauchent.

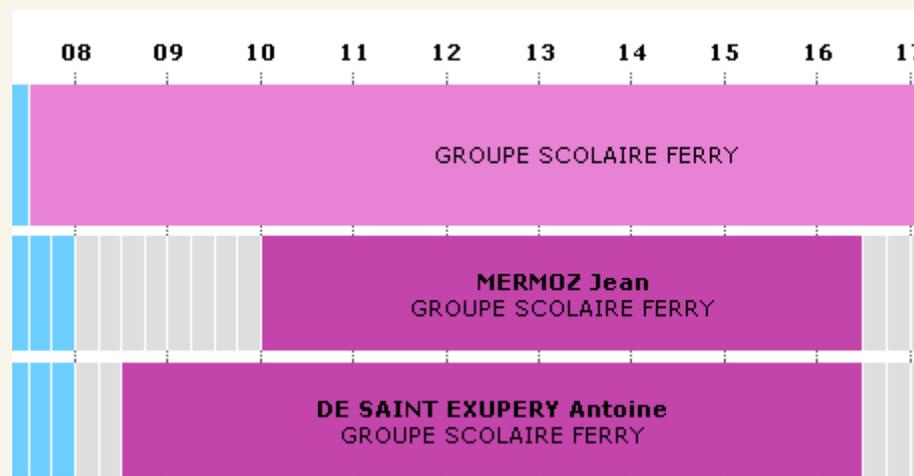
Désormais il existe un nouveau paramètre intitulé « Réservation multi-ressources » qui autorise la réservation de plusieurs ressources sur des périodes qui se chevauchent.

Gestion des réservations

Gestion des réservations : Désactivé(e)
 Activé(e)

Mode de réservation : Réservations standards : par ressource
 Réservations par type de ressource

Réservation multi-ressources : Désactivé(e)
 Activé(e)



A PROPOS D'OPENFLYERS

Historiquement **openflyers** est une solution internet de gestion de l'ensemble de l'activité des structures aéronautiques telles que les écoles de pilotage, les aéro-clubs ou encore les sociétés de location d'avions. Leader en France sur ce marché, elle séduit aujourd'hui de plus en plus de clients étrangers avec son interface multilingue. C'est ainsi que près de 25 000 pilotes utilisateurs interagissent à travers le monde avec **openflyers** pour effectuer leur réservation, connaître le solde de leur compte client ou encore payer en ligne par carte bancaire. De plus, grâce à **openflyers** les responsables des structures aéronautiques peuvent gérer intégralement l'activité de leur société ou de leur association par internet : réservation, facturation, comptabilité, suivi de l'activité et de la maintenance.

Depuis novembre 2011, **openflyers** décline son application à d'autres marchés basés sur la prestation de services et nécessitant la gestion de planning et de prise de rendez-vous comme les auto-écoles, le nautisme, le secteur médical ou les loisirs sportifs.

openflyers, c'est aussi une équipe de développement qui a vu le jour en 2003, composée de spécialistes des métiers de l'aérien ou du nautisme et dont certains sont formateurs. Ils sont donc à même de comprendre les besoins et les spécificités de chacun et ont à cœur de concevoir une solution robuste, en constante évolution et pérenne.

